

*GRUPA LOGIUS to operator działający na rynku TSL w obszarach transportu lądowego, morskiego oraz lotniczego. Działanie we wszystkich sektorach pozwala Nam oferować usługi o zasięgu globalnym, które dostosowane są do potrzeb Naszych obecnych oraz potencjalnych klientów. W związku z dynamicznym rozwojem naszego zespołu, poszukujemy kandydatów na stanowisko:*

## **Account Manager**

### **Miejsce pracy: ŻARY**

nr ref. AM/3

#### **Obowiązki:**

- Obsługa klientów strategicznych firmy
- Przygotowywanie ofert
- Sprzedaż frachtów poprzez udostępnione kanały sprzedażowe
- Realizacja założeń budżetowych
- Budowanie długofalowej współpracy z kontrahentami
- Dbanie o wysoką jakość usług oferowanych Klientom

#### **Wymagania:**

- Wykształcenie średnie lub wyższe,
- Dobra znajomość języka: francuskiego i/lub holenderskiego i/lub włoskiego
- Biegła obsługa PC, znajomość pakietu Microsoft Office
- Bardzo dobra organizacja pracy
- Rzetelność i odpowiedzialność
- Lojalność

Mile widziane doświadczenie na podobnym stanowisku w firmie spedycyjnej lub transportowej. Znajomość zagadnień logistycznych jest dodatkowym atutem.

#### Oferujemy:

- Pracę w świetnej atmosferze
- Możliwość rozwoju i podnoszenia kwalifikacji:
  - szkolenia (sprzedaż, komunikacja, psychologia)
  - wyjazdy międzynarodowe
- Atrakcyjne warunki zatrudnienia
- Umowę o pracę w wymiarze pełnego etatu

Osoby zainteresowane ofertą, prosimy o przesyłanie aplikacji z podaniem numeru referencyjnego na adres e-mail: [rekrutacja@logius.pl](mailto:rekrutacja@logius.pl)