



LOGWIN

Business Development Manager

📍 Skarbowców 23a, Krzyki, Wrocław (dolnośląskie)

📄 umowa o pracę

🕒 pełny etat

📊 specjalista (mid / regular), starszy specjalista (senior)

🚗 praca mobilna

🔥 praca od zaraz

Dodatkowe informacje

System wynagrodzeń: stała podstawa wynagrodzenia + prowizja

Samochód służbowy: tak

Typ klienta: B2B (klienci-firmy)

Wymagane języki: angielski

Twój zakres obowiązków

- ✓ Aktywna sprzedaż usług spedycji morskiej, kolejowej i lotniczej i budowanie długofalowej współpracy z klientami działającymi w podległym regionie
- ✓ Realizacja planów sprzedażowych
- ✓ Rozwijanie relacji i analizowanie potrzeb obecnych klientów
- ✓ Nawiązywanie kontaktu z nowymi, potencjalnymi klientami
- ✓ Wsparcie merytoryczne i doradztwo optymalnych rozwiązań
- ✓ Tworzenie oferty i jej profesjonalna prezentacja w trakcie spotkań
- ✓ Udział w eventach branżowych, kolacjach biznesowych
- ✓ Wsparcie akcji marketingowo-wizerunkowych
- ✓ Współpraca ze specjalistą ds. wsparcia sprzedaży, z którym będziesz pracować w duecie

Nasze wymagania

- ✓ Doświadczenie na stanowisku związanym z pozyskiwaniem i budowaniem relacji z klientami biznesowymi
- ✓ Gotowość do poznawania rynku spedycyjnego, nauki naszych procesów i oferowanych usług
- ✓ Dobra znajomość języka angielskiego
- ✓ Czynne prawo jazdy kat. B
- ✓ Orientacja na realizację wyznaczonych celów
- ✓ Komunikatywność, łatwość nawiązywania kontaktów
- ✓ Chęć podejmowania inicjatywy oraz proaktywna postawa
- ✓ Zaangażowanie w powierzane zadania

APLIKUJ TUTAJ: <https://www.pracuj.pl/praca/business-development-manage>

