



Global Logistics

# Business Development Director - International

📍 Wrocław (dolnośląskie)

📄 umowa o pracę

🕒 pełny etat

👤 dyrektor

🏢 praca stacjonarna

## Dodatkowe informacje

System wynagrodzeń:	stała podstawa wynagrodzenia
Wymagane specjalne uprawnienia:	nie
Samochód służbowy:	tak
Typ klienta:	B2B (klienci-firmy)
Wymagane języki:	angielski

## Twój zakres obowiązków

- ✓ planowanie, kreowanie i realizacja strategii sprzedaży w zakresie międzynarodowego transportu paletowego oraz całopojazdowego,
- ✓ przygotowywanie budżetu w zakresie drobnicy międzynarodowej i transportu całopojazdowego międzynarodowego oraz nadzór nad jego realizacją,
- ✓ strategiczne zarządzanie działaniami handlowymi spółki w zakresie międzynarodowego transportu drogowego,
- ✓ aktywny udział w pozyskiwaniu kontraktów transportowych międzynarodowych,
- ✓ odpowiedzialność za rozwój biznesu międzynarodowego,
- ✓ sprawowanie nadzoru nad prawidłową realizacją zadań Sales Managerów International, wsparcie merytoryczne podległego zespołu, odpowiednie motywowanie do pracy, rozwijanie oraz rozliczanie w celu zapewnienia najwyższej efektywności pracy,
- ✓ identyfikowanie możliwości rozwoju sprzedaży,
- ✓ analizowanie wyników sprzedażowych i wyznaczanie kierunków działań w celu umacniania pozycji firmy na rynku,
- ✓ inicjowanie projektów mających na celu optymalizowanie procesów sprzedażowych,
- ✓ ścisła współpraca z Dyrektorem Sprzedaży, Dyrektorami Produktów oraz Dyrektorami Oddziałów.

## Nasze wymagania

- ✓ wieloletnie, min. 3-letnie doświadczenie na podobnym stanowisku w firmie logistycznej - warunek konieczny,
- ✓ udokumentowane sukcesy w kierowaniu zespołem sprzedaży oraz w rozwoju biznesu w zakresie transportu międzynarodowego- warunek konieczny,
- ✓ wykształcenie wyższe,
- ✓ bardzo dobra znajomość języka angielskiego (min. B2), znajomość języka niemieckiego mile widziana,
- ✓ bardzo dobra znajomość MS Office,
- ✓ gotowość do częstych podróży służbowych,
- ✓ umiejętność strategicznego i analitycznego myślenia,
- ✓ wyjątkowe umiejętności przywódcze i zdolność do inspirowania zespołu do osiągnięcia celów,
- ✓ silna orientacja na realizację zadań i osiąganie wyników,
- ✓ zaangażowanie i dynamizm w działaniu,
- ✓ zdolności negocjacyjne i umiejętność nawiązywania długotrwałych relacji biznesowych.



APLIKUJ TUTAJ: <https://www.pracuj.pl/praca/business-development-director-internationa>