



## Key Account Manager – Spedycja Morska

📍 Gdańsk (pomorskie)

📄 umowa o pracę

🕒 pełny etat

📊 specjalista (mid / regular), starszy specjalista (senior)

🏢 praca stacjonarna

🔥 praca od zaraz

### Twój zakres obowiązków

- ✓ Aktywne pozyskiwanie nowych klientów i budowanie strategicznych partnerstw biznesowych;
- ✓ Identyfikowanie potrzeb klientów i proponowanie dopasowanych rozwiązań transportowo-logistycznych;
- ✓ Skuteczna komunikacja z klientem (telefoniczna: w tym cold calling, mailowa, bezpośrednia);
- ✓ Zarządzanie portfelem kluczowych klientów w zakresie spedycji morskiej;
- ✓ Tworzenie ofert i negocjowanie warunków współpracy w obszarze transportu kontenerowego i frachtu morskiego;
- ✓ Ścisła współpraca z operatorami portowymi, liniami żegludowymi oraz firmami celnymi;
- ✓ Monitorowanie realizacji usług i analiza efektywności kosztowej łańcuchów dostaw morskich;
- ✓ Identyfikowanie i rozwijanie nowych możliwości biznesowych na rynku międzynarodowym;
- ✓ Realizacja celów sprzedażowych zgodnie z przyjętym planem;
- ✓ Bieżąca współpraca z innymi działami w firmie i czuwanie nad jakością obsługi klienta;
- ✓ Budowanie i dbałość o wizerunek firmy.

## Nasze wymagania

- ✓ Doświadczenie w sprzedaży usług w spedycji morskiej lub pokrewnej branży logistycznej;
- ✓ Umiejętność prowadzenia pełnego procesu sprzedażowego – od poszukiwań po zamknięcie;
- ✓ Pro aktywność i skuteczność w działaniu;
- ✓ Znajomość procesów frachtu morskiego, dokumentacji oraz przepisów celnych;
- ✓ Doskonałe zdolności negocjacyjne i umiejętność planowania strategicznego;
- ✓ Znajomość języka angielskiego na poziomie komunikatywnym;
- ✓ Prawo jazdy kat. B i gotowość do podróży służbowych;
- ✓ Bardzo dobre zdolności negocjacyjne i prezentacyjne;
- ✓ Wysokie kompetencje komunikacyjne – w kontaktach bezpośrednich i pisemnych;
- ✓ Nastawienie na realizację celów w dłuższej perspektywie.

## To oferujemy

- ✓ Niedawno obchodziliśmy jubileusz 15-lecia - dołączysz do firmy o ugruntowanej pozycji na rynku; spółka Colian Logistic należy do Grupy Colian - producenta słodczy, napojów, przypraw i lodów, firmy od lat obecnej ze swoimi produktami w naszych domach;
- ✓ Nawiązujemy współpracę na podstawie umowy o pracę;
- ✓ Proponujemy wynagrodzenie zasadnicze oraz motywacyjny system premiowy, na który masz wpływ;
- ✓ Branża TSL to duża dynamika - możesz z nami podejmować wyzwania, realizując przy tym własne pomysły i wizje;
- ✓ Onboarding - kompleksowy program wdrożeniowy a co za tym idzie - wsparcie mentorskie managerów i współpracowników, profesjonalną współpracę z działami operacyjnymi;
- ✓ Narzędzia pracy: notebook, telefon komórkowy, samochód;
- ✓ Wewnętrzne programy doceniania;
- ✓ Rozwijanie kompetencji poprzez organizowane szkolenia wewnętrzne i zewnętrzne, dofinansowanie kursów językowych;
- ✓ Program rekomendacji pracowników;
- ✓ Pakiet benefitów (m.in. ubezpieczenie grupowe, opieka medyczna, program emerytalny, dofinansowanie wypoczynku, paczki świąteczne).

**Aplikuj tutaj:**

<https://www.pracuj.pl/praca/key-account-manager-spedycja-morska->

<gdansk.oferta.1004301567?s=1f7c2c91&searchId=MTc1NTQ0MzY0MiE4My45Mzc3>

