



Key Account Manager – Logistyka kontraktowa

 Gdańsk (pomorskie)

 umowa o pracę

 pełny etat

 specjalista (mid / regular), starszy specjalista (senior)

 praca stacjonarna, praca hybrydowa

 praca od zaraz

Dodatkowe informacje

Samochód służbowy:

tak

Typ klienta:

B2B (klienci-firmy)

Twój zakres obowiązków

- ✓ Działamy w kilkunastu lokalizacjach na terenie całej Polski, dzięki czemu rekrutujemy na stanowisko Key Account Managera osoby z różnych miejscowości – niezależnie od miejsca zamieszkania. Zachęcamy do aplikowania! Posiadamy oddziały: Bydgoszczy, Gdańsku, Kaliszu, Katowicach, Kostrzynie, Lublinie, Nowej Wsi Wrocławskiej, Pruszkowie, Robakowie, Strykowie, Wykrotach.
- ✓ Aktywne pozyskiwanie nowych klientów i budowanie strategicznych partnerstw biznesowych;
- ✓ Identyfikowanie potrzeb klientów i proponowanie dopasowanych rozwiązań transportowo-logistycznych;
- ✓ Skuteczna komunikacja z klientem (telefoniczna: w tym cold calling, mailowa, bezpośrednia);
- ✓ Budowanie i realizacja strategii sprzedażowej dla klientów w obszarze logistyki kontraktowej;
- ✓ Analiza procesów logistycznych i proponowanie optymalizacji w magazynowaniu oraz dystrybucji;
- ✓ Negocjacje warunków współpracy i umów długoterminowych;
- ✓ Monitorowanie wskaźników wydajności i raportowanie do Przełożonego;
- ✓ Współpraca z działem operacyjnym i magazynowym w celu zapewnienia sprawnej realizacji zamówień.

Nasze wymagania

- ✓ Doświadczenie w sprzedaży usług logistycznych, zwłaszcza logistyki kontraktowej;
- ✓ Umiejętność prowadzenia pełnego procesu sprzedażowego – od poszukiwań po zamknięcie;
- ✓ Pro aktywność i skuteczność w działaniu;
- ✓ Znajomość zagadnień związanych z magazynowaniem, zarządzaniem zapasami, transportem wewnętrznym;
- ✓ Umiejętność negocjacji i budowania długotrwałych relacji biznesowych;
- ✓ Wysoko rozwinięte zdolności analityczne oraz organizacyjne;
- ✓ Samodzielność i inicjatywa w działaniu;
- ✓ Wysokie kompetencje komunikacyjne i prezentacyjne;
- ✓ Orientacja na wynik i odpowiedzialność biznesowa;
- ✓ Dobra znajomość języka angielskiego;
- ✓ Umiejętność pracy pod presją czasu i dotrzymywania terminów;
- ✓ Prawo jazdy kat. B i gotowość do wyjazdów służbowych.

To oferujemy

- ✓ Niedawno obchodziliśmy jubileusz 15-lecia - dołączysz do firmy o ugruntowanej pozycji na rynku; spółka Colian Logistic należy do Grupy Colian - producenta słodczy, napojów, przypraw i lodów, firmy od lat obecnej ze swoimi produktami w naszych domach;
- ✓ Nawiązujemy współpracę na podstawie umowy o pracę;
- ✓ Proponujemy wynagrodzenie zasadnicze oraz motywacyjny system premiowy, na który masz wpływ;
- ✓ Branża TSL to duża dynamika - możesz z nami podejmować wyzwania, realizując przy tym własne pomysły i wizje;
- ✓ Onboarding - kompleksowy program wdrożeniowy a co za tym idzie - wsparcie mentorskie managerów i współpracowników, profesjonalną współpracę z działami operacyjnymi;
- ✓ Narzędzia pracy: notebook, telefon komórkowy, samochód;
- ✓ Wewnętrzne programy doceniania;
- ✓ Rozwijanie kompetencji poprzez organizowane szkolenia wewnętrzne i zewnętrzne, dofinansowanie kursów językowych;
- ✓ Program rekomendacji pracowników;
- ✓ Pakiet benefitów (m.in. ubezpieczenie grupowe, opieka medyczna, program emerytalny, dofinansowanie wypoczynku, paczki świąteczne).

Aplikuj tutaj:

<https://www.pracuj.pl/praca/key-account-manager-logistyka-kontraktowa-gdansk,oferta,1004301854?s=1f7c2c91&searchId=MTc1NTg0MzY0MjE4My45Mzc3>

